



ETICA SI MATERIALISM IN FARMACIA DE CIRCUIT DESCHIS



CODUL DEONTOLOGIC AL FARMACISTULUI

- ART.38
- Eliberarea medicamentelor celor mai adecvate nevoilor pacientului, cu cel mai bun raport beneficiu-cost, in functie de resursele disponibile
- In mod particular, in cazul solicitarii sau recomandarii de medicamente care se pot elibera fara prescriptie medicala, farmacistul are obligatia de a se asigura ca –
 - A- pacientul are reala nevoie de un tratament medicamentos
 - B-pacientul nu primeste in plus, medicamente de care nu are nevoie
 - C- pacientul nu este incurajat, in niciun fel si prin nicio metoda de materiale comerciale sa cumpere si/sau sa consume medicamente in mod abuziv



Etica in farmacie

- Sunt mai multe aspecte de luat in considerare- farmacistul angajat in lant farmaceutic, farmacistul proprietar de farmacie independenta
- In ultimii 20 de ani , farmacia romaneasca a suferit nenumerate modificari, daca la inceput farmaciile erau detinute numai de farmacisti, incetul cu incetul, lanturile mari farmaceutice au aparut. Lanturi care au in spate companii mari, cu investitori si actionari. Aici criteriul comercial este foarte important. Asa au aparut concepte noi in farmacie – targhet, recomandari asociate etc. totul functioneaza pentru a creste vanzarile. Targhetul pe anumite produse proprii sau pe cele cu marja mare de adaos si castig. De asemenea recomandarile asociate, face sa creasca numarul produselor de pe un bon fiscal, aceste tactici reprezentand o bonusare financiara a farmacistului, care e oricum angajat pe un salariu mic
- De multe ori acesti farmacisti simt aceasta presiune, ei sufera de o frustrare, un conflict de a alege intre obligatiile profesionale si obiectivele comerciale

- 
- 
- In cazul farmacistului proprietar, intervine problema sustenabilitatii financiare a afacerii, vorbim de costul chiriei, plata angajatilor, taxele catre stat, taxe de acreditare, malpraxis etc
 - In cazul medicamentelor care cost peste 300 de lei , exista un adaos comercial impus de 35 lei, chiar daca medicamentul costa peste 10000 de lei. Aici vorbim de un adaos negativ, o marja negativa. Ceea ce se traduce in faptul ca pentru a achizitiona acest medicament , fie compensat (cu termene de plata ce pot ajunge la 150 de zile), fie contra cost, farmacia poate pierde cateva sute de lei la eliberarea lui
 - Poate si din aceste motive care nu sunt cunoscute pacientilor, la prima vedere poate parea ca farmacia merge pe preturi mari, adaosuri nesimtite etc
 - Preturile medicamentelor unde se poate stabili un adaos, sau un pret diferit , este doar in cazul medicamentelor otc, a dispozitivelor medicale, a suplimentelor, a dermato cosmeticelor etc..... Acestea din urma fiind cele care sustin financiar farmacia pentru a putea elibera medicamente scumpe cu marja mica sau negativa de adaos



➤ RISCURILE CAND PRIMEAZA ASPECT COMERCIAL PESTE CEL ETIC

- Cand se elibereaza medicamente unde este necesara prescriptie – antibiotice, anxiolitice, somnifere, analgezice etc
 - Riscul este atat pentru pacient, cat si in cazul antibioticelor pentru sanatatea publica, deoarece contribuim la rezistenta bacteriilor
 - In cazul suplimentelor eliberate fara a fi necesare, la fel pot aparea reactii adverse, pacientii ajung sa stranga in casa nenumarate medicamente pe care le vor arunca la gunoi, poluand panza freatica si mediul
 - Alt risc este stirbirea increderii in farmacist. Profesia insasi are de suferit, relatia farmacist – pacient trebuie sa fie cladita pe incredere, numai asa se poate ajunge chiar la o aderenta mai buna la tratament.
- 



Modalitati de evitare a constrangerii financiare in eliberarea medicamentelor in farmacie

- ▶ Plata serviciilor farmaceutice – primul pas a fost facut in romania prin introducerea testarii covid in farmacii, apoi prin vaccinarea in farmacie. Dar din pacate acestea nu sunt suficient renumerate, ele insasi duc la o pierdere financiara
- ▶ Anularea adaosului minim de 35 de lei
- ▶ Plata catre furnizori a medicamentelor, la decontarea cnas
- ▶ Decontarea la timp a cnas
- ▶ De asemenea limitarea lanturilor, hiperfarmaciilor, care prin caracterul lor de coroporatie, vor avea in primul rand interesul financiar, cu posibilitatea ca farmacistul sa detina minim 50% din farmacie
- ▶ Cresterea salariilor farmacistilor din lanturi astfel incat acestia sa nu se bazeze pe bonusuri din nr pozitii bon, targheturi etc pentru a avea un trai decent